

Roma, 23 Marzo 2018



Oggetto: curriculum vitae di Gentile Simona

Residenza : Roma

Curriculum Studi:

- *MASTER 1 Livello Scienza Dell'Alimentazione e Dietetica Applicata Università La Sapienza, Aprile 2018*

-*MASTER 1 livello "Scuola Superiore in Market Access" Università' Bicocca di Milano, novembre 2015*

-Diploma Scuola Media Superiore di Economo Dietista conseguito nel 1986;

-Specializzazione post-diploma in Dietista Ospedaliera conseguita nel 1987 (tirocinio semestrale con attestato in Dietologia presso SSN) ;

- dichiarazione valida ai fini legali di ABBOTT SPA ed ANI (Abbott Nutritional International) Medical Nutrition Specialist e Product Manager Medical Nutrition (dal 2008 Manager Pharma);

- abilitazione esercizio professionale ed equiparazione Diploma Universitario Dietista nel 1989 titoli equipollenti ed accesso formazione Post - base (DM 2002 equipollenza ed abilitazione esercizio professionale titoli pregressi, di seguito a DL 30 Dicembre 92 n. 502 e DM 14 Settembre 1994 n. 744): Gazzetta Ufficiale Serie Generale n. 178 del 31 luglio 2002, Decreto Ministero Salute 10 Luglio 2002;

Corso Dietetica Computerizzata (1988);

Diploma di Manager Ristorazione Collettiva (1988);

Corso di inglese Shenker 2001 (1 livello);

Corso di inglese InLingua 2003 (2 livello);

Corso di Inglese British School 2006 (Intermediate Certificate);

Corso di computer Excel – Power Point 2003-2010 (livello intermedio) ;

Corsi di Comunicazione 1999 –2000-2008-2009;

Corsi di Farmacoeconomia e Health Tecnology Assesment 2008/2009/2010/2011/2012/2013 c/o Università Cattolica Sacro Cuore Policlinico Gemelli di Roma. Università CARIGE Presso SEDE Abbott.

Iscrizione e Partecipazione Convegni FIASO (Federazione Italiana Aziende ospedaliere- Direttori Generali) dal 2008 al 2012.

Partecipazione e iscrizione eventi e corsi PAA (Public Affairs Association) dal 2009 al 2015

Product Manager divisione Medical Nutrition Abbott S.p.A. 2003- 2004

Trainer Divisione Medical Nutrition Abbott S.P.A.e ANI (Adult Nutrition International, divisione di ABBOTT)

Lingue estere:

Inglese: grado di conoscenza buono.

Conoscenze professionali:

Personal Computer : Office, Internet, Outlook : grado di conoscenza più che buono,

altri sistemi e programmi informatici interni aziendali (analisi sales, ecc...) , presentazioni PP.

Docente di Nutrizione Clinica presso Enti Pubblici e Privati (cliniche, Ospedali)

Autrice manuale di Nutrizione Clinica Enterale (1 volume dedicato) non pubblicato: uso esclusivo cliniche private

Occupazione attuale:

- Dietista Libero Professionista presso Studio Medico Polispecialistico e Farmacia privata: da Ottobre 2017 ad oggi

-National Public Affairs & Market Access Manager: Italia presso PREX SPA: Maggio 2017- Agosto 2017 (Dirigente)

Settori:- Digital Marketing e Comunicazione Scientifica, Coordinamento Business Development health-care e pharma

-Regional Public Affairs Manager: Italia presso MA Provider S.r.L: Aprile 2016- Aprile 2017 (Quadro Dirigenziale)

-Aree terapeutiche di competenza: Immunologia, Oncologia, Ematologia;

-Consultant job title National Affair Manager, Patient Access Manager full time c/o Baxalta /Shire:

territorio nazionale, special Project Lombardia, Emilia Romagna, Veneto, Trentino, FVG

-Project Leader c/o MA Provider Medlogix/Celsion: Medical Device /Oncologia

-KAM Key Account Manager Lazio- Campania: dal 1 Gennaio 2015 al 31 Dicembre 2015 presso ABBVIE srl (Quadro dirigenziale)

Aree terapeutiche di competenza: epatologia (HCV) , Immunologia

(reumatologia., gastroenterologia, dermatologia, neonatologia), nefrologia, infettivologia HIV,

anestesia, neuroscienze;

KAM Key Account Manager Regione Lazio dal 1 Gennaio 2013 al 31 Dicembre 2015 presso

ABBVIE/MKA

Aree di competenza: Infettivologia, Immunologia, Anestesia, Nefrologia, Neuroscienze, HCV.

Inquadramento attuale: Quadro A2 contratto chimici.

Occupazioni precedenti al 1 Gennaio 2015:

1988- 1989: libera professione come Dietista presso studio medico polispecialistico associato.

1989: Product Specialist Divisione Pediatrica Abbott regioni Lazio-Toscana (mercato: infant nutrition Similac-Isomil e antibiotici Klacid, anticorpo monoclonale Sinagys).

1999: Product Specialist Divisione Ospedaliera Business Unit Medical Nutrition regione Lazio (mercato: adult nutrition, sistemi-presidi-, farmaci ospedalieri nefrologia e dialisi, gare ospedaliere, centri assistenza domiciliare).

2002: Product Specialist Business Unit Intensive Care (Cardiologia Simdax –Nefrologia Calcijex Monitoraggio Sistemi, Adult Nutrition) Regione Lazio.

2003: **Product Manager Linea Medical Nutrition** con funzioni di Trainer per la Sales Force (incarico a termine-stage) sede: 2003/2004 (Quadro Dirigenziale).

2005: Product Specialist in ANI (Abbott Nutrition International/Abbott SPA) , Quadro Dirigenziale.

2008: Ram (Regional Account Manager) in Market Access Pharma Abbott SPA :Regioni Lazio e Umbria (Quadro Dirigenziale).

In Abbott ho gestito, nelle diverse funzioni ricoperte (Product Specialist, Product Manager.,Trainer Regional Account Manager Divisioni Commerciali) i seguenti prodotti e le seguenti aree terapeutiche:

Come Product Specialist;

- Infant Nutrition :Pedatria, Neonatologia, TIN: Similac, Isomil, Permamma, Rinforza

- Antibiotico terapia pediatrica: Klacid

- Anticorpi monoclonali pediatrici: Sinagys

- Nefrologia e Dialisi: Calcijex, Zemplar

- Cardiologia , Utic e Rianimazione: Simdax e Sistemi Monitoraggio

- Gastroenterologia, dietologia, diabetologia, nefrologia, rianimazione, farmacie ospedaliere, farmacie private, ASL: Adult Nutrition (prodotti linea Nutrizione Enterale e

Sistemi (Pompe infusione e Sistemi) Anestesia: Sevorane, Chirocaine e Pompe per infusione , Vaporizzatori.

Come Product Manager:

- Nella Divisione Medical Nutrition ed Abbott Nutrition International ho svolto 1 anno

il ruolo di PRODUCT MANAGER con funzione anche di trainer scientifico inter-divisionale

(Primary Care, Anestesia e Market Access). Ho inoltre collaborato direttamente

con il Direttore di Divisione Medica Nutrition nella progettazione e nella gestione diretta di alcuni progetti speciali per Abbott International (progetto Federfarma Lazio con Prof.ssa Fusco M.A., progetto Nutrizione Enterale Oncologia e Istituto Nazionale Tumori di Milano, con Direzione Medica Abbott).

- Ho gestito il lancio di due prodotti Glucerna sr e Prosure (pz oncologici e diabetici);

- Gestito forecast e budget Nazionale, congressi locali e Nazionali (es: Sinpe)

- Svolto il ruolo di Medical Manager Abbott nei corsi di Laurea per Dietistica

come docente per Nutrizione Enterale e Devices presso l'Univesita' La Sapienza di

Roma (presso l'Osp. S.Camillo Forlanini e l'AO S. Giovanni di Roma)

RAM Regional Account Manager dal 2008 al Dicembre 2012 presso Abbott

Area di Competenza: Regioni Lazio e Umbria (2008-2009); Regione Lazio dal 2010; 2015 Lazio

Campania

- Aree Terapeutiche: Immunologia, Infettivologia, Nefrologia, Anestesia, ex Primary Care,

HCV, Neuroscienze nella funzione di RAM.e dal passaggio in Abbvie come KAM

(assetto riorganizzativo).

Altre Attivita' professionali svolte negli ultimi anni:

Docente aggiunto UCSC Sacro Cuore A. Gemelli: Scompenso cardiaco acuto e interazioni

farmacologiche presso la Scuola di specializzazione in Anestesia e Rianimazione e presso il DEA,

Docente presso corso laurea 1 livello in Dietistica e Nutrizione , lezioni di Nutrizione Enterale e Devices, presso l'AO S. Camillo Forlanini e l' AO S. Giovanni di Roma

Tutor Associazioni Pazienti Diabetici (Corsi) presso strutture sanitarie pubbliche centri

Diabetologici (es: A.O. S. Camillo Forlanini) e Oncologici di Roma e ad eventi Abbott Nazionali ;Corsi per pazienti.

Autrice di un Manuale dedicato alla Nutrizione enterale nei pazienti terminali, oncologici, geriatrici,

distribuito in molte cliniche private e RSA nel Lazio ; 1 volume di 4 , gli altri scritti da clinici

specialisti del settore.

Interessi e attivita' extra-professionali:

Musica,Viaggi e Sport .

Associazioni culturali (Dossetti, Bellisario, Marte)

La mia funzione prevedeva in Abbott ed in Abbvie sia attivita' specifiche di Market Access (gestione gare, inserimenti PTOTR e PTO, individuazione e gestione dei processi di rimborsabilita' e modalita'

prescrittive dei farmaci nuovi e strategici dell'azienda, gestione contratti grandi clienti, pianificazione e gestione ordini grandi clienti, individuazione e gestione progettualità a livello nazionale, regionale e/o di Asl-AO esclusivamente di Market Access) che attività' inter-divisionali strategiche cross-Business Unit Divisioni Commerciali (gestione e interventi riunioni periodiche strategiche inerenti a politica sanitaria, condivisione progetti di MKA che interessavano direttamente le BU sia di MKA che in collaborazione con le BU commerciali, analisi periodiche sales stime e programmazione).

Coordinamento insieme e in accordo con National Account Manager, National Sales Manager , Business Unit

Manager e Medical Director delle BU Strategiche nella definizione e nel raggiungimento degli obiettivi dei progetti.

Partecipazione attiva insieme ad Area Manager a Business Review (Sales e Progetti) con Sales Manager per prodotti chiave;

Partecipazione al Brand Team (per progetti particolari);

Gestione budget per attività' progettuali Market Access o Cross Division in area di competenza o Regionali e/o Account chiave di MA;

Rapporti professionali con Organismi Nazionali Del Settore Salute: Ministero, Istituto Superiore Sanità', Commissioni HTA, Unità Valutazioni del Farmaco e Tecnologie Regionali ed AIFA.

.
.Business Intelligence.

Analisi periodica Rapporti Sanità' e Monitoraggio legislativo Regionale e Nazionale.

Il mio ruolo, essendo trasversale, prevede collaborazione con diverse funzioni aziendali:

Direzioni Generali;

Direzioni Vendite;

Direzione Medica;

Comunicazione;

GASHI (government Affairs)

VAP (value proposition)

Finance

Tender Office

Patient Engagement

In MA Provider e Baxalta /Shire , oltre a quanto svolto in precedenza, ho seguito direttamente progetti di

valutazione economica, elaborazione di campagne per lancio nuovi prodotti farmaceutici e/o Medical Devices di valenza nazionale interfacciandomi direttamente con Istituzioni Governative, Ministero della Salute, Aifa, Istituto Superiore di Sanità, Unità' di valutazione Farmaco-economica Nazionali e regionali per elaborazione e presentazione Business Intelligence Model e Value Dossier Aree terapeutiche (Health Technology Assessment).

I progetti e le attività' svolte in queste mie ultime aziende erano alle dirette dipendenze del General Manager ed in diretta collaborazione con il Direttore del Market Access Government Affairs, Patient Access Director e i Sales Manager delle BU Coinvolte (Baxalta/Schire) e General Manager Medlogix/Celsion.

Dati anagrafici:

Gentile Simona, nata a Roma il 28 Gennaio 1967 e residente ad Anzio (Rm) in Via Colle Viminale 12,
tel. 3355808397

-autorizzo al trattamento dei dati personali-

Cordiali Saluti.

Simona Gentile